

## L'impact humain sur l'investissement

Les humains sont humains. Nous sommes tous sensibles à certains moments à l'impact du comportement sur nos décisions d'investissement. Pour les clients, ces comportements peuvent avoir un impact négatif sur la santé à long terme de leur patrimoine. Le domaine émergent de la finance comportementale, à l'intersection de l'économie traditionnelle qui suppose que les humains sont des êtres ultrarationnels, et la psychologie, qui reconnaît que les humains ont naturellement des tendances biaisées, fait la lumière sur ces comportements. Les chercheurs ont identifié plus de 200 types de préjugés chez les humains<sup>1</sup>, avec quatre des comportements les plus typiques à l'humain soulignés ci-dessous. Nous croyons qu'il est utile d'aider vos clients à identifier ces comportements et à les guider pour qu'ils ne fassent pas d'erreurs comportementales courantes.

## Quatre comportements humains courants à surveiller



 Si l'objectif est d'aider les clients à rester investis dans leurs propres plans et portefeuilles à long terme, nous devons d'abord comprendre comment les atteindre tout au long du parcours, où les émotions et les peurs stimulent le comportement et l'action.

# Nous sommes là pour vous aider!

Vous aider à bâtir l'entreprise que vous voulez nous passionne, que ce soit en créant des processus plus efficaces, en améliorant les relations avec les clients ou simplement en libérant plus de temps. Communiquez avec votre équipe d' Investissements Russell au 1 **888 509-1792** ou [demandez une réunion](#) dès aujourd'hui.



Balayez le code QR pour  
communiquer avec votre équipe  
d'Investissements Russell et  
demandez une copie de la brochure  
sur les préjugés comportementaux!



<sup>1</sup> Source : Investments & Wealth Monitor, mai/juin 2017, p. 5 Sauf indication contraire, toutes les images sont obtenues sous licence auprès de l'entreprise.

## Renseignements importants

**Cette publication est destinée aux conseillers en placements uniquement. Elle n'est pas destinée aux investisseurs ou investisseurs potentiels et elle ne doit pas leur être fournie. Il ne constitue pas une communication de vente au sens du règlement 81-102 – « fonds d'investissement ».**

Aucune partie du contenu dans la présente publication ne constitue des conseils juridiques, fiscaux, sur les titres ou de placement. Il ne s'agit pas non plus d'une opinion concernant la pertinence d'un placement ni une sollicitation de quelque type que ce soit. L'information est disponible « telle quelle ». Investissements Russell Canada Limitée ne fait aucune déclaration et n'offre aucune garantie à l'égard de cette information.

Investissements Russell est le nom commercial d'un groupe de sociétés dotées d'une administration commune, incluant Investissements Russell Canada Limitée.

La propriété d'Investissements Russell se compose comme suit : une partie majoritaire de fonds gérés par TA Associates Management, L.P., et une participation minoritaire significative de fonds gérés par Reverence Capital Partners, L.P. Certains des employés d'Investissements Russell et Hamilton Lane Advisors, LLC détiennent également des participations minoritaires, sans contrôle.

La société Frank Russell est propriétaire des marques de commerce Russell contenues dans le présent document et de tous les droits liés aux marques de commerce Russell, que les membres du groupe de sociétés Investissements Russell sont autorisés à utiliser sous licence accordée par la société Frank Russell. Les membres du groupe d'entreprises Investissements Russell ne sont en aucune façon affiliés à la société Frank Russell ni à aucune autre entité exploitée sous la marque « FTSE RUSSELL ».

Droits d'auteur © Investissements Russell Canada Limitée 2025. Tous droits réservés.

Date de la première publication : juin 2022 Révisé: mai 2025 RETAIL-04445 [EXP 6-2026]

RÉSERVÉ À L'USAGE EXCLUSIF DES CONSEILLERS. LA DIFFUSION OU LA DIVULGATION  
À DES INVESTISSEURS OU DES INVESTISSEURS POTENTIELS EST INTERDITE.